



SIKU – Spielzeugmodelle von heute für die Autofahrer von morgen

SIKU steht seit jeher für hochwertige Spielzeugmodelle in bester Qualität. Mit unserem engagierten Mitarbeiterteam wollen wir unseren erfolgreichen Kurs fortsetzen.

Für unseren Standort in Lüdenscheid suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Specialist International Sales (m/w/d)

Dein Aufgabengebiet:

- Koordinierung aller vertrieblichen Prozesse sowohl mit unseren ausländischen Niederlassungen in Frankreich und Hong Kong, als auch mit internationalen Partnern
- Zusammenfassung und Auswertung von Marktdaten und -entwicklungen für den Vertriebsleiter International und die Regional Sales Manager
- Ausarbeitung von Präsentationsunterlagen für Vertriebsaktionen, Kundenbesuchen und Schulungen
- Mitarbeit bei der Vorbereitung von internationalen Messen und Kundenveranstaltungen
- Unterstützung des Vertriebsleiters International und der Regional Sales Manager im Tagesgeschäft
- Pflege der Kundenstammdaten und Konditionen
- Abwicklung von Angeboten und Aufträgen

Deine Qualifikationen:

- Du kannst ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, vorzugsweise mit Schwerpunkt Sales oder Marketing oder eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit mindestens 2-jähriger Erfahrung im (internationalen) Vertrieb vorweisen.
- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift im geschäftlichen Umfeld sind sehr gut, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil.
- Den Umgang mit MS-Office-Programmen beherrscht du sicher.
- Du kannst dich sehr gut organisieren und hast eine hohe Bereitschaft Weiterentwicklungen sowie Verbesserungen proaktiv voranzutreiben.
- Du besitzt eine gültige PKW-Fahrerlaubnis und bist bereit für z.T. mehrtägige Auslandsreisen.

UNSER ANGEBOT:

- Du wirst Teil eines wachsenden Unternehmens mit leistungsgerechter Bezahlung und attraktiven Rahmenbedingungen.
- Dich erwarten abwechslungsreiche Aufgaben in einem internationalen Team, in dem Kollegialität und Loyalität wichtige Bestandteile des Erfolgs sind.
- Du wirst auf eine offene und partnerschaftliche Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen treffen.
- Wir unterstützen dich bei der Einarbeitung und begleiten deine Entwicklung im Unternehmen.

Wenn diese Aufgaben eine Herausforderung für Dich darstellen und Dein Profil unseren Anforderungen entspricht, freuen wir uns auf Deine aussagefähige Bewerbung.

Sieper GmbH -Yvonne Quinque - e-Mail: personal@siku.de
Postfach 2569 - 58475 Lüdenscheid